

Le Groupe Associatif Handy'Up a pour ambition de défendre concrètement les intérêts des personnes en situation de handicap et ceux de leur famille. 1300 personnes handicapées sont accompagnées par 870 salariés dans ses 33 établissements et services.

Le Groupe Associatif Handy'Up recrute :

2 Technico-commercial(e)

En CDI à temps plein 1 ETP
À l'Adapei Pro 70 Vesoul Technologia
Prise de poste : 01/01/2021
Qualification : Grille n°2 selon statut collectif EA

L'ÉTABLISSEMENT



L'AdapeiPro70 Technologia, certifié ISO 9001, est une blanchisserie industrielle fortement automatisée, d'une capacité de 14 tonnes par jour. Elle regroupe sur son site de la zone Technologia à Vesoul plus de 120 collaborateurs et fonctionne en flux tendu avec ses clients.

L'Entreprise Adaptée a pour missions d'offrir un emploi adapté à des personnes en situation de handicap, et de leur assurer une aide personnalisée en vue de promouvoir leur intégration professionnelle et sociale, mais aussi à les amener à une intégration en entreprise ordinaire.

LES MISSIONS



Finalité de l'emploi : Développer le portefeuille clients et assurer le suivi des contrats en place dans le cadre de la stratégie de l'activité blanchisserie.

- **Assurer le suivi de la clientèle et des contrats :**
 - En visitant régulièrement les clients
 - En réalisant des évaluations de la satisfaction client
 - En analysant les chiffres clés des clients (Chiffre d'Affaires, tonnage, volume, rentabilité...)
 - En réalisant des plans d'actions suite aux visites clients et en veillant au bon déroulement de ces actions
- **Participer au développement de l'établissement :**
 - En prospectant de nouveaux clients dans le cadre des prestations actuelles et futures de l'établissement en proposant des solutions adaptées
 - En développant ses réseaux
 - En prospectant des clients potentiels
 - En promouvant le secteur travail lors des salons professionnels
 - En consultant et sélectionnant les appels d'offre
- **Négocier les contrats :**
 - En réalisant les devis et les études de rentabilité
 - En négociant et réalisant les contrats avec les prospects
- **Être le relais entre l'établissement et les clients :**
 - En transmettant les besoins et exigences client aux établissements et en leur apportant les réponses attendues par le client
 - En alertant l'établissement en cas de difficulté ou de dérive de la prestation et en proposant des solutions d'amélioration

LE PROFIL RECHERCHÉ



- ✓ Titulaire au minimum d'un BAC +2 en technico-commercial ou assimilé.
- ✓ Dans l'idéal, justifier d'une première expérience réussie comme technico-commercial dans le domaine du service aux entreprises
- ✓ Connaissances du secteur hospitalier, de l'hôtellerie ou du médico-social (EHPAD).
- ✓ Aisance avec les outils informatiques (pack Office).
- ✓ Autonome, rigoureux et organisé dans son travail.

Intéressé ?
Envoyez votre candidature à :

Monsieur Cyrille LENHARDT, Directeur
Adapei Pro 70 Technologia
5, Rue Max Devaux
70000 VESOUL
Mail : clenhardt@adapeipro70.fr

Offre consultable sur notre site internet rubrique carrière : www.handy-up.fr