

L'ADAPEI PRO 70 HERICOURT RECRUTE UN(E) :

Chargé de développement commercial et marketing H/F

 CDI
  Cadre forfait jour
  Héricourt (70)
  Prise de poste à partir du 01/09/2025
  Grille Cadre Classe 3 Niveau 3 CC66 à partir de 2998,83 bruts mensuels Variant selon expérience et comprenant la prime LAFORCADE

NOUVELLE AVENTURE PROFESSIONNELLE DROIT DEVANT !

Passionné(e) de chocolaterie, de biscuiterie et confiserie, nous avons une délicieuse opportunité pour vous ! Dans le cadre du développement de ses activités, l'ESAT et l'Entreprise Adaptée créent la **Biscuiterie Chocolaterie KAOLI** ! Au programme : création, fabrication et vente de produits exquis, pour régaler petits gourmets et grands gourmands. Ce projet ambitieux permettra d'accompagner et de valoriser les compétences d'une équipe de 9 à 30 personnes en situations de handicap. La production et la vente seront réalisées sur le site d'Héricourt, dans un bâtiment neuf de 1280m². De la fève à la tablette, la fabrication artisanale alliera techniques ancestrales et nouvelles technologies, à partir de produits de haute qualité, fournis, dès que possible, par des fournisseurs locaux.

L'ÉTABLISSEMENT

Les **ESAT** ont pour mission de fournir un emploi protégé, adapté et rémunéré à des personnes déficientes intellectuelles et de les accompagner dans leur vie professionnelle en favorisant toutes les opportunités d'insertion sociale et professionnelle en milieu ordinaire.

Le **SATP de Héricourt** propose aux travailleurs accueillis d'ESAT des activités visant à développer la communication, la créativité, la curiosité, le bien-être, la valorisation des apprentissages sociaux et les développements cognitifs. **L'Entreprise Adaptée** a pour missions d'offrir un emploi adapté à des personnes qui ont une Reconnaissance de la Qualité de Travailleur Handicapé, et de leur assurer une aide personnalisée en vue de promouvoir leur intégration professionnelle et sociale et d'accéder à une évolution de carrière, mais aussi à les accompagner dans leur projet d'insertion professionnelle.

LES MISSIONS

- **Rôle et missions sur la partie commerciale (B2B & Partenariats):**
 - Prospection et vente aux hôtels, restaurants et entreprises (coffrets cadeaux, partenariats solidaires, etc.).
 - Développement des ventes en boutique (organisation d'animations et fidélisation des clients professionnels).
 - Participation à des événements et salons pour représenter la marque et attirer de nouveaux clients.
- **Rôle et missions sur la partie communication : (soutien digital & image de marque) :**
 - Gérer le site e-commerce et les réseaux sociaux pour attirer une clientèle sensible au haut de gamme et à l'impact social.
 - Créer du contenu valorisant l'histoire des produits et des personnes en situation de handicap.
 - Mettre en place des campagnes digitales et emailings pour booster les ventes en ligne et les commandes B2B.
 - Assurer la communication avec les hôtels et entreprises pour renforcer l'image de marque.

En rejoignant cette aventure, vous participez à un projet unique : commercialiser des produits artisanaux d'exceptions fabriqués par des travailleurs en situation de handicap et promouvoir la marque Biscuiterie Chocolaterie KAOLI

LE CANDIDAT IDEAL

- **Formation** : BAC+3 requis avec expérience significative dans le domaine commercial et communication.
- Expérience en vente B2B dans un secteur premium (idéalement agroalimentaire, gastronomie, artisanat).
- Expérience en vente B2C avec une bonne capacité à booster la visibilité en ligne.
- Bonne capacité à raconter l'histoire de la marque et à valoriser l'aspect social et artisanal des produits.
- Sens de la négociation et relationnel fort avec des acteurs du secteur.
- Autonomie et polyvalence pour gérer plusieurs types de clients.
- Sens de la communication, aisance relationnelle.

Envoyer votre
candidature à :

Monsieur le Directeur Thierry CRENNER
Adapei Pro 70 Héricourt
22, Rue du Chêne Sec - ZAC des Guinottes - 70400 HERICOURT
tcrenner@adapeipro70.fr